

**Famille** : Presse Finances | **Cible** : Professionnels | **Mensuel** : 30 000 lecteurs | **Contenu rédactionnel** : le journal des professionnels du capital investissement, consacré au marché français et européen réalisant chaque année un classement des avocats. Les conseils juridiques sont classés sur la base du nombre des deals de capital investissement et structurations de fonds de private equity conseillés. Entrent en compte les opérations sur des cibles dont le siège social est basé en France closes entre le 1<sup>er</sup> janvier 2016 et le 31 décembre 2016, hors immobilier et infrastructure.

## LES CLASSEMENTS DES AV

**2016** s'est révélée pleine de rebondissements chez les avocats qui œuvrent aux côtés des fonds de private equity. D'une part, l'année a été animée par de nombreuses opérations qui ont fait travailler les équipes, ce qui se reflète bien dans nos classements par segment présentés dans les pages suivantes. Mais par ailleurs, les professionnels du droit sont aussi nombreux à avoir donné un nouvel élan à leur carrière, et ce mouvement se poursuit depuis le début de 2017.

### LES EX-KWM SE RECASENT...

Une bonne partie des changements de maison sont à imputer à la déliquescence du cabinet King & Wood Mallesons en Europe, contraint de se restructurer et donc de laisser partir ses collaborateurs et associés. Ainsi, en janvier 2017, Reed Smith Paris s'est renforcé avec l'arrivée de sept associés, un counsel et 11 collaborateurs issus de KWM, avec une prédominance de pratiques liées au private equity. Reed Smith a donc accueilli les équipes de Marc Lévy et Natasha Tardif, Raphaël Béra, Fanny Combourieu et Sylvie Vansteenkiste (brièvement managing partner chez KWM Paris) ainsi que Guilain Hippolyte et Pierre-Louis Périn, intervenant respectivement en droit de la concurrence, en fiscalité et en corporate/private equity. Ces arrivées s'inscrivent dans un mouvement plus global, avec la venue d'une équipe de cinquante avocats au total en provenance de KWM à Londres, Paris, Francfort et Munich.

### ... DANS DIFFÉRENTS CABINETS

En janvier également, Willkie Farr & Gallagher a accueilli Nathalie Duguay, toujours en provenance de KWM, où elle avait passé seize ans, en comptant la période SJ Berwin. Elle est nommée associée en charge de la structuration des fonds alternatifs et conseille en outre ses clients sur des transactions secondaires. L'arrivée de Nathalie Duguay, qui marque le développement de la pratique de Willkie en création de fonds d'investissement et gestion d'actifs au sein de son bureau de Paris, fait suite à la création en 2015 de sa pratique asset management à Londres avec l'arrivée de Solomon Wifa en qualité d'associé.

### REED SMITH ATTIRE

Un mois plus tard, Reed Smith a aussi salué l'arrivée d'une équipe de 11 personnes en provenance du cabinet Winston & Strawn composée notamment de trois associés – Jean-Pierre Collet, Florence Bilger et David Colin – et de trois counsels – Benoît Bernard, Solange Fau, ainsi qu'Evelyne Brocard, qui vient renforcer l'équipe Corporate. « L'intégration de l'équipe de Winston & Strawn illustre une nouvelle étape du développe-

### GOODWIN, rapidement incontournable pour les fonds

Dans nos classements, nous ne retenons que les deals facturés sous la marque Goodwin pour les professionnels de ce cabinet. Pour autant, sur un seul semestre, les équipes du tout jeune bureau parisien de la société américaine sont loin d'avoir démerité. Lancé à l'été 2016 par des transfuges de King & Wood Mallesons, Christophe Digoy, Maxence Bloch, Jérôme Jouhanneaud et Thomas Maitrejean, le cabinet s'est staffé à

grande vitesse, attirant des talents d'horizons divers comme Arnaud Fromion, spécialiste de la dette LBO en provenance de Shearman & Sterling.

Pour sa part, Marie-Laure Bruneel rejoint Goodwin, depuis De Pardieu Brocas Maffei, pour y créer la pratique fiscale. Son expérience transactionnelle sur les actifs alternatifs acquise au cours de son parcours ajoute une pratique importante à l'offre du cabinet pratiquement à 100 % orienté private equity.

Enfin, l'un des deux associés spécialistes de la structuration de fonds chez KWM, Arnaud David, et donc bien connu des fondateurs du bureau parisien, a rejoint Goodwin avec son équipe dédiée à la structuration composée de quatre collaborateurs.



La création de Goodwin a marqué l'année 2016.

## AVOCATS ET CONSEILS 2016

ment de notre cabinet initié en début d'année avec l'arrivée des équipes de KWM, a déclaré Marc Fredj, associé de l'équipe Corporate de Reed Smith Paris. Reed Smith dispose aujourd'hui à Paris d'une équipe fiscale parmi les plus importantes qui renforce significativement notre offre à travers l'Europe et augure de l'essor de nos domaines d'intervention en matière transactionnelle. »

### GROS TRANSFERTS ENTRE CABINETS INTERNATIONAUX

En février 2017, c'est un autre mercato d'envergure qui s'est déroulé : Freshfields Bruckhaus Deringer LLP a annoncé le recrutement de cinq associés de premier plan au sein de son bureau de Paris. Quittant Ashurst, Guy Benda (qui y officiait depuis 15 ans), Nicolas Barberis (9 ans) et Yann Gozal (10 ans) viennent renforcer les capacités tant corporate/M&A que private equity du cabinet. Laurent Mabilat et Stéphanie Corbière rejoignent quant à eux l'équipe finance de la law firm pour lui apporter leur expérience en matière de financement à effet de levier, de financement d'acquisition et de restructuration. Cela compense les départs enregistrés en 2016 chez Freshfields : Patrick Tardivy (M&A et private equity), Emmanuel Ringeval (financement), Emmanuel Bénard (droit social) et Hervé Touraine (droit bancaire et financier) avaient rejoint Orrick. Antoine Colonna d'Istria (fiscalité) était, lui, parti chez Norton Rose, alors que Jean-Claude Cotoni (M&A et private equity) intégrait August & Debouzy en tant que senior counsel.

### DÉPARTS DE CHEZ MAYER BROWN

Fin 2016, citons deux départs du cabinet Mayer Brown. Tout d'abord, Sabina Comis, experte en structuration de fonds, a rejoint Dechert comme associée. Elle avait passé près de dix ans dans sa précédente structure. Nathalie Jacquart a quitté la même maison, après également une dizaine d'années pour prendre la responsabilité de l'équipe fiscale de LL Berg, en qualité d'associée. Elle travaille en lien étroit avec les pôles M&A/Private Equity et Financement. Ces transferts, qui concernent souvent des avocats expérimentés qui sont restés longtemps dans leur précédent cabinet, donnent à ce mercato un air de début de cycle. ■

## MÉTHODOLOGIE

**Pour le venture**, ressortent les cabinets ayant conseillé en 2016 (date de closing) des levées en capital, que ce soit du côté des fonds et/ou des entreprises, celles-ci devant être des cibles françaises. Les sorties sont prises en compte à partir du moment où elles pouvaient être identifiées comme des cessions de ces fonds de private equity.

**Concernant les conseils LBO, capdev et build-up**, entrent dans ce tableau les cabinets ayant conseillé en 2016 (date de closing) des LBO, opérations de capital développement ou des build-up sur des cibles inférieures à 75 M€, comprises entre 75 M€ et 200 M€ et, enfin, supérieures à 200 M€ du côté des fonds et/ou des entreprises cibles, celles-ci devant être domiciliées en France. Les sorties de ces LBO/capdev sont aussi prises en compte. Les deals infrastructures et de real estate sont en revanche exclus.

**Puis, en prêteurs LBO**, entrent dans ce tableau les cabinets ayant conseillé en 2016 (date de closing) exclusivement les prêteurs (banquiers, mezzaneurs ou fournisseurs d'unit-tranche) dans le cadre de financement des LBO ou recap. Cette catégorie ne distingue pas les tailles de LBO. Les montants pris en compte sont ceux des crédits conseillés et non des transactions totales.

**Enfin, en structuration**, sont classés les cabinets ayant conseillé en 2016 (date de closing) des GPs en France pour la structuration de fonds d'investissement direct, fonds de fonds, fonds de private debt et fonds d'infrastructure. Pour cette année, cette catégorie distingue les fonds retail (FP et FCPI) des autres fonds (FCPR, FPCI, SLP...). Ne sont pas pris en compte les fonds de real estate, les hedge funds ainsi que les rachats secondaires.

Dossier réalisé par

la Rédaction de PRIVATE EQUITY MAGAZINE

## FONDS DE VENTURE

RANG	CABINET	NOMBRE DEALS 2016	VALEUR CUMULÉE (M€)	NOMBRE DEALS 2015
1	GIDE LOYRETTE NOUËL	58	→500	53
2	JONES DAY	57	→489,2	46
3	ORRICK	32	→162	NC
4	PINOT DE VILLECHENON & ASSOCIÉS	31	→88	30
5	CHAMMAS & MARCHETEAU	29	→100	36
6	DECHERT	20	→226,8	20
7	LAMY & ASSOCIÉS	14	42,1	38
8	LL BERG	12	12,8	11
9	CABINET VAUGHAN	12	6,2	NC
10	LERINS JOBARD CHEMLA	11	12,6	NC
11	VALLUET ACHACHE ARILLA	10	28	NC
12	DELSOL AVOCATS	9	7,1	10
13	HARLAY AVOCATS	8	38,7	17
14	HPML	8	→26	NC
15	TAYLOR WESSING	7	28,5	7
15	SIMON ASSOCIÉS	7	←9	NC
17	NEPTUNE	6	221	NC
18	NABARRO & HINGE	6	6	NC
19	MBA AVOCATS	6	→5	6
20	LAMY LEXEL	5	5	NC

C. Confidés. NC : Non communiqué

## GIDE ET JONES DAY INDÉTRÔNABLES, ORRICK REFAIT SON APPARITION

→ POUR LA TROISIÈME ANNÉE CONSÉCUTIVE, les cabinets Gide et Jones Day arrivent respectivement premier et deuxième du classement venture, avec 58 et 57 opérations conseillées. Le premier est par exemple intervenu auprès des sociétés de gestion M Capital Partners, Broadway Ventures, Sofimac Partners, Irdinov, Gallo Gestion et Aquit' Gestion dans le cadre d'une levée de fonds de 6,4 M€ pour la biotech girondine FineHeart. Le deuxième a notamment conseillé Omnes Capital et CM-CIC Capital Privé lors d'une levée de fonds de 2 M€ pour le réseau social dédié aux relations médias Babbler.

Orrick apparaît sur le podium du classement – en conseil, lors d'opérations de capital innovation – après l'avoir quitté en 2015. Il arrive en troisième position avec 32 opérations conseillées par le cabinet, pour une valeur cumulée supérieure à 162 M€. Parmi ces opérations, citons la levée de 12 M€ de Frichti auprès d'Idinvest Partners, d'Alven Capital et de business angels.

L'ANNÉE 2016 EST MARQUÉE PAR UNE AUGMENTATION de la valeur cumulée des opérations conseillées par les 20 cabinets par rapport à 2015. Celle-ci atteint plus de 2 Md€, contre 1,7 Md€ l'année précédente. Cela est notamment dû à des levées exceptionnelles comme celle de Sigfox, qui a collecté 150 M€ en novembre 2016. Pour cette opération, citons par exemple Neptune en tant que conseil d'Intel Capital, qui réinvestissait lors de ce nouveau tour de table.

## AVOCATS LBO CAPDEV 0-75 M€

RANG	CABINET	NOMBRE DEALS 2016	VALEUR CUMULÉE (M€)	NOMBRE DEALS 2015
1	LAMARTINE CONSEIL	76	NC	86
2	HPML	38	376,4	33
3	UGGC AVOCATS	37	302,1	19
4	DELSOL	33	251,4	16
5	GRAMOND & ASSOCIÉS	33	72,6	NC
6	LAMY LEXEL	30	→393,1	39
7	SIMON ASSOCIÉS	28	159,5	19
8	FIDAL	27	→95,7	20
9	PINOT DE VILLECHENON & ASSOCIÉS	26	211,9	17
10	LL BERG	18	386	14
11	REED SMITH	15	→272,5	NC
12	CMS BUREAU FRANCIS LEFEBVRE	15	→203	NC
13	GOODWIN*	14	→322,5	NA
14	MCDERMOTT WILL & EMERY	13	387,2	13
15	DE PARDIEU BROCAS MAFFEI	13	321	18
16	FIDUCIAL LEGAL	13	74,5	NC
17	PAUL HASTINGS	12	→416	NC
18	DIA PIPER	11	360,5	14
19	MBA	11	→85	15
20	STC PARTNERS	10	→218	NC

C. Confidés. NC : Non communiqué. NA : Non applicable. \* Sur 6 mois

## LAMARTINE EST TOUJOURS PREMIER, HPML ET UGGC AVOCATS SUIVENT

→ LAMARTINE CONSEIL RESTE INCONTESTABLEMENT LE LEADER dans cette catégorie. Il est intervenu au cours de 76 opérations en 2016, loin devant les 38 deals du cabinet HPML, arrivé en deuxième position. Lamartine a par exemple conseillé Paluel-Marmont Capital, Bpifrance et UI Gestion lors de leur entrée au capital du groupe de fabrication de mobilier et de travaux d'agencement Linder. Les fonds détiennent à eux trois 70 % du capital et ont pris le relais de Perfectis, qui était entré en 2006 lors d'un LBO primaire. Le cabinet a également conseillé CM-CIC Investissement et Idinvest Partners dans le cadre d'une opération de capital développement sur Okko Hotels.

HPML EST DONC DEUXIÈME DU CLASSEMENT et gagne une place par rapport à l'année précédente. Il est intervenu dans 5 opérations de plus qu'en 2015. Parmi les sociétés de gestion conseillées par le cabinet, citons par exemple MBO Partenaires lors de sa sortie au capital de l'éditeur de logiciels pour les professionnels du tourisme Travelsoft. UGGC Avocats se place troisième avec 37 opérations conseillées.

DELSOL AVOCATS ET GRAMOND & ASSOCIÉS COMPLÈTENT LE TOP 5 avec 33 opérations chacun. Le premier a notamment conseillé le groupe Mediaschool, au capital duquel 123 Investment Managers est minoritaire, lors de l'acquisition du groupe IPF. Le second est intervenu auprès de la Caisse des Dépôts et de 123 Investment Managers dans le cadre d'une levée de fonds de 7,5 M€ pour le compte du fournisseur indépendant de gaz naturel Axagaz.

## AVOCATS LBO CAPDEV 75-200 M€

RANG	CABINET	NOMBRE DEALS 2016	VALEUR CUMULÉE	NOMBRE DEALS 2015
1	WEIL GOTSHAL & MANGES	11	→914	10
2	DE PARDIEU BROCAS MAFFEI	10	→1027,5	5
3	HOCHÉ SOCIÉTÉ D'AVOCATS	10	→800	4
4	PAUL HASTINGS	8	→620	2
5	MAYER BROWN	7	844	5
6	DLA PIPER	7	834,4	11
7	TAJ	7	→783	6
8	SCOTTO & ASSOCIÉS	6	890	NC
9	LAMARTINE CONSEIL	6	NC	4
10	DESFILIS	5	595	NC
11	EY	5	580	4
12	GOODWIN*	4	500	NA
13	PINOT DE VILLECHENON & ASSOCIÉS	4	→465	2
14	FIDAL	4	→255**	NC
15	MCDERMOTT WILL & EMERY	3	400	NC
15	HPML	3	400	NC
17	NABARRO & HINGE	3	305	3
18	LINKLATERS	3	290	3
19	LATHAM & WATKINS	3	C	NC
20	STC PARTNERS	2	275	NC

C. Confidenciel NC. Non communiqué NA. Non applicable \* Sur 4 ans \*\* Régime limitrophe de FFR

## WEIL GOTSHAL & MANGES FAIT LA COURSE EN TÊTE, DE PARDIEU BROCAS MAFFEI PROGRESSE

→ **WEIL GOTSHAL & MANGES GAGNE UNE PLACE** par rapport à 2015 et arrive en tête du classement smid cap français. Que ce soit en nombre de deals ou en valeur cumulée, le cabinet progresse. Il a par exemple conseillé Chequers Capital dans le cadre de l'acquisition du spécialiste du béton Alkem auprès de Fondations Capital pour une valeur de 140 M€. Il est également intervenu auprès de Ventech, de Bpifrance, d'Idinvest, de 360 Partners et des fondateurs lors de la cession de Withings, concepteur d'objets connectés, à Nokia pour une valeur de 180 M€.

**EN DEUXIÈME POSITION, NOUS RETROUVONS DE PARDIEU BROCAS MAFFEI**, qui avait cédé cette place lors du dernier classement. En 2016, il a participé à deux fois plus d'opérations qu'au cours de 2015, et arrive premier en valeur cumulée avec plus de 1 Md€. Cela est principalement dû à son rôle de conseil lors de très belles opérations parmi lesquelles le LBO secondaire d'IKD pour une valeur de 150 M€ (repris majoritairement par IK Investment Partners) et la sortie de 21 Centrale Partners du capital de Digital Virgo.

**LE PODIUM EST COMPLÉTÉ PAR HOCHÉ SOCIÉTÉ D'AVOCATS** qui, avec 10 opérations en 2016, gagne 5 places par rapport au classement de 2015. Il a notamment conseillé le management du groupe Christian Liaigre lors de la cession de l'entreprise par Bridgpoint à un consortium d'investisseurs emmené par Symphony International Holdings Limited pour une valeur comprise entre 100 et 150 M€.

## AVOCATS LBO CAPDEV > 200 M€

RANG	CABINET	NOMBRE DEALS 2016	VALEUR CUMULÉE	NOMBRE DEALS 2015
1	MAYER BROWN	19	13847	7
2	LATHAM & WATKINS	16	→10895	6
3	EY	14	9675	8
4	WEIL GOTSHAL & MANGES	12	→4680	13
5	TAJ	10	→4955	3
6	CLIFFORD CHANCE	8	→3860	NC
7	DESFILIS	7	2520	NC
8	LINKLATERS	6	4315	5
9	SCOTTO & ASSOCIÉS	6	3870	11
10	DLA PIPER	6	3192,8	4
11	MCDERMOTT WILL & EMERY	6	2414	4
12	PAUL HASTINGS	5	→1380	6
13	GOODWIN*	3	3508	NA
14	STEPHENSON HARWOOD	3	1240	2
15	JONES DAY	3	→185	NC
16	REED SMITH	2	1039	NC
17	DE PARDIEU BROCAS MAFFEI	2	1000	NC
18	HPML	2	600	NC
19	GIDE LOYRETTE NOUËL	2	→100	NC
20	LAMARTINE CONSEIL*	1	650-700	NC

C. Confidenciel NC. Non communiqué NA. Non applicable \* Sur 4 ans \*\* Régime limitrophe de FFR

## MAYER BROWN, LATHAM & WATKINS ET EY PRENNENT LES COMMANDES, WEIL GOTSHAL & MANGES ET TAJ SUIVENT

→ **AVEC 19 OPÉRATIONS CONSEILLÉES, MAYER BROWN** domine le classement large cap. Il a notamment conseillé KKR pour la reprise de Webhelp à Charterhouse pour une valeur de 1 Md€, LBO France lors de sa sortie au capital du groupe MOM valorisé 850 M€, et Astorg pour la cession de ses parts dans le groupe Kerneos pour 880 M€. En valeur cumulée, le cabinet atteint plus de 13,8 Md€ contre 3,1 Md€ « seulement » en 2015.

**LATHAM & WATKINS ET EY DÉCROCHENT** respectivement la médaille d'argent et celle de bronze avec 16 et 14 deals effectués au cours de l'année dans cette catégorie. Le premier a notamment accompagné Ardian dans la cession du groupe de chimie Novacap à Eurazeo et Mérieux Développement pour une valeur de 654 M€. Le deuxième a par exemple conseillé Towerbrook Capital Partners lors de la reprise de la majorité du capital d'Infopro Digital à Apax Partners et Altamir.

**WEIL, GOTSHAL & MANGES ET TAJ** prennent respectivement les quatrième et cinquième places avec 12 et 10 opérations conseillées. Tous les deux ont participé à la reprise d'Ethypharm, spécialisé dans les traitements de la douleur et des addictions, par PAI Partners auprès d'Astorg. Cette opération de LBO secondaire valorisait l'entreprise 750 M€. Ils ont également conseillé Apax Partners dans la reprise de Marlink auprès du groupe Airbus.

## CONSEILS PRÊTEUR LBO

RANG	CONSEILS	NOMBRE DE CAS 2016	VALEUR CUMULÉE	NOMBRE DE CAS 2015
1	DE PARDIEU BROCAS MAFFEI	21	1457	12
2	NABARRO & HINGE	17	578,9	NC
3	GIDE LOYRETTE NOUËL	11	4397	6
4	GODWIN*	11	1251,2	NA
5	HOGAN LOVELLS	10	→950	NC
6	CLIFFORD CHANCE	9	→1569	NC
7	LINKLATERS	7	2716,5	NC
8	DLA PIPER	6	424,6	4
9	PINOT DE VILLECHENON & ASSOCIÉS	6	→185	5
10	MAYER BROWN	1	294	3

C : Confidentiel, NC : Non communiqué, NA : Non applicable, \* sans prix

## DE PARDIEU BROCAS MAFFEI EST À NOUVEAU EN TÊTE, NABARRO & HINGE SE PLACE

→ AVEC 21 OPÉRATIONS CONSEILLÉES, DE PARDIEU BROCAS MAFFEI est sans conteste le leader du classement des conseils juridiques auprès des prêteurs LBO. Par rapport à l'année dernière, le cabinet a progressé tant en nombre d'opérations qu'en valeur cumulée. En 2016, il a par exemple travaillé avec les banques BNP Paribas, LCL et Crédit Agricole dans le cadre du financement de l'opération de LBO sur le spécialiste des chaudières industrielles à vapeur Babcock Wanson, qui a vu entrer à son capital le FCDE.

NABARRO & HINGE PREND POUR SA PART LA DEUXIÈME PLACE de ce classement avec 17 opérations conseillées pour une valeur cumulée de 578,9 M€. Il a ainsi conseillé l'invest dans l'apport d'une dette unitranche de 45 M€ pour le financement de la reprise d'Adista, spécialiste de l'installation de réseaux internet haut débit et de services informatiques hébergés, par Equistone Partners.

## CONSEILS STRUCTURATION DE FONDS FONDS INSTITUTIONNELS

RANG	CONSEILS	NOMBRE DE CAS	VALEUR CUMULÉE	NOMBRE DE CAS 2015
1	JONES DAY	23	→1431	16
2	GIDE LOYRETTE NOUËL	17	1508	17
3	REED SMITH	14	11222	NC
4	DECHERT	14	2050	13
5	EY	12	8750	NC
6	CLIFFORD CHANCE	12	→6476	NC
7	LINKLATERS	10	24940	4
8	CMS BUREAU FRANCIS LEFEBVRE	8	NC	NC
9	CHAMMAS & MARCHETEAU	5	→187	18
10	FIDAL	1	100	NC

C : Confidentiel, NC : Non communiqué

## CONSEILS STRUCTURATION DE FONDS FONDS RETAIL

RANG	CONSEILS	NOMBRE DE CAS	VALEUR CUMULÉE	NOMBRE DE CAS 2015
1	JONES DAY	14	→65	17
2	DECHERT	2	C	1
3	GIDE LOYRETTE NOUËL	1	C	NC
4	STC PARTNERS	1	NC	2

C : Confidentiel, NC : Non communiqué

## JONES DAY : LEADER INCONTESTABLE, GIDE ET DECHERT BIEN POSITIONNÉS

→ COMME L'ANNÉE DERNIÈRE, PRIVATE EQUITY MAGAZINE a décidé de scinder la catégorie structuration de fonds en deux parties : d'un côté les fonds professionnels et de l'autre les fonds retail. Dans ces deux classements, Jones Day se classe premier. Il a accompagné 23 fonds professionnels et 14 fonds retail. Il est par exemple intervenu auprès des sociétés de gestion l'invest Partners, 123 Investment Managers, Isai, Hi-Innov ou bien encore Epirance.

POUR LES FONDS INSTITUTIONNELS, GIDE SE CLASSE DEUXIÈME comme en 2015, avec le même nombre de fonds conseillés. Il est ainsi intervenu auprès d'Unigestion pour le premier closing de son quatrième fonds de fonds secondaire à hauteur de 177 M€ ou encore auprès de l'université Paris Saclay pour son premier fonds d'amorçage, qui a récolté 50 M€ lors de son premier closing. Ce fonds, intitulé Paris Saclay Seed Fund, sera géré à 70 % par Partech Ventures et à 30 % par Kurma Partners. Dans la seconde catégorie, les fonds à destination des particuliers, le cabinet a réalisé une opération restée confidentielle.

LA CATÉGORIE STRUCTURATION DE FONDS RETAIL regroupe quatre cabinets d'avocats : Jones Day, Dechert et STC Partners, qui étaient déjà présents en 2015, et Gide, qui fait son entrée cette année.